

DEMANDAS COCO&CIA



ESTOQUE MENSAL



RUPTURA - CONFORME VISITA



QUANDO HOVER



FOTOS – CONFORME VISITA REGISTRANDO FOTOS
DE TODO MIX



DATA CRÍTICA – 60 DIAS PARA AVALIAÇÃO DE DATA CRÍTICA.
VALIDADE PADRÃO CONSIDERADA: 12 MESES.



CONCORRENTES – SOCOCO - TAMBAÚ

Overview

Nesta apresentação, trazemos uma visão geral do nosso trabalho no Merchandising da Coco & Cia, destacando a atuação da equipe, resultados do mês e o impacto do promotor no ponto de venda.

01



Somos a Coco & Cia, uma marca com mais de 30 anos de atuação, especializada em derivados do coco e comprometida com qualidade, inovação e segurança alimentar.

Nossa missão é levar ao mercado produtos de alta qualidade, valorizando sabor, saúde e confiança, sempre com foco na satisfação do consumidor e do varejo.



02

03



Nossos valores são: Ética, transparência, excelência, foco em resultados, inovação contínua e respeito ao cliente e ao mercado.

Papel do Promotor
Profissional essencial na execução no PDV: garante abastecimento, exposição correta, organização, aplicação de materiais, comunicação com as lojas e aumento da visibilidade da marca.



04



OBJETIVOS

Nosso objetivo é garantir uma operação de Merchandising eficiente, alinhada com a estratégia da marca e com foco em resultados no PDV.

01- Reforçar a Presença da Marca

Garantir que os produtos Coco & Cia estejam sempre bem expostos, organizados e visíveis ao shopper.

02- Elevar a Qualidade da Execução

Manter o padrão de excelência em planograma, precificação, abastecimento e implementação de materiais.

03- Acompanhar Performance e Resultados

Monitorar rupturas, giro, positivação e oportunidades de melhoria em cada loja.

04- Fortalecer Parcerias com o Varejo

Atuar com comunicação clara, colaboração e relacionamento profissional para ampliar espaço e relevância.





Primeira Ação: Análise da Gôndola

Antes de qualquer atividade, o promotor deve avaliar a situação da gôndola:

- 🔍 Identificar produtos faltando (ruptura aparente)
- 📋 Validar organização, limpeza e validade
- 📊 Observar concorrência e precificação
- 👁️ Essa visão inicial direciona todas as próximas ações

Conferência de Estoque no Depósito

-  Verificar se há produtos disponíveis para reposição;
-  Checar quantidade e validade;
-  Identificar itens próximos ao vencimento;
-  Se não houver estoque, sinalizar rupturas reais ao supervisor.





Reposição da Gôndola

Passo a passo operacional:

Levar os produtos do depósito ao PDV;
Repor conforme planograma;
Garantir:

Facing corret, limpeza e bom aspecto, organização
e FIFO (primeiro que entra, primeiro que sai).

Conferência de Precificação

Validar se todos os produtos possuem etiqueta;

Ajustar ou solicitar correção ao setor responsável;

Confirmar divergências entre etiqueta, sistema e caixa;

Garantir clareza e precisão ao shopper



PRODUTOS



- 90 Leite de Coco Especial 500ml
- 91 Leite de Coco Especial 200ml



- 208 Leite de Coco Concentrado 500ml
- 6237 Leite de Coco Concentrado 200ml



- 5213 Oleo de Coco 200ml
- 5323 Oleo de Coco 500ml



- 58 Coco Ralado 100g



- 52 Coco Queimado 100g



- 46 Coco Flocado úmido e adoçado 100g



- 40 Coco Flocado Integral 100g



- 605 Coco ralado úmido e adoçado 100g



- 53 Coco Queimado 1 kg



- 71 Coco ralado úmido e adoçado 1Kg



- 59 Coco ralado fino 1kg
- 75 Coco ralado médio 1 kg



- 76 Coco ralado Composto 1kg



- 47 Coco Flocado úmido e adoçado 1Kg



- 41 Coco Flocado Integral 1Kg



DICAS DE OURO!

Como devemos nos posicionar?

Manter-se sempre próximo às marcas de maior valor agregado;

Priorizar a altura dos olhos do shopper;

Ficar com a mesma quantidade de frentes que o concorrente ou maior;

Zelar pela presença, visibilidade e execução perfeita da marca;

Atuar como ponte entre loja e marca, garantindo melhoria contínua no desempenho.

Unidades de negócio



Av. Tiradentes, 333
Centro, Vila de Abrantes
Camaçari - BA
CEP: 42840-000



Rua Marquês de Itú, 70
Conjunto 82, Vila Burarque
São Paulo, - SP
CEP: 01223-903

VANESSA BATISTA

ANALISTA DE BACKOFFICE

Para receber outros relatórios e otimizar seus resultados, me mande uma mensagem pelo Whatsapp. Estou disponível 24h, todos os dias da semana.

71 9 9654. 7470

Precisa ampliar seu atendimento para outras lojas? Fale com a Backoffice responsável.



A inteligência operacional
da Icatu Brasil